



# SKY WALKER SRL

## Changing Perspectives

Catalogo Formazione Tradizionale  
2022-2023

*Erano nel posto sbagliato, al momento sbagliato e diventarono eroi*

# Leggere il nostro catalogo

*La Forza sarà con Te, sempre!*

*Il presente catalogo contiene i pacchetti standard per formazione*

*Le attività descritte possono essere realizzate in moduli base, avanzati o OneShot Personalizzabili*

*Grazie alla certificazione di qualità tutti i nostri corsi possono essere riconosciuti/rimborsati dai maggiori fondi interprofessionali paritetici.*

*I percorsi legati alla digitalizzazione sono ugualmente certificabili per il credito d'imposta per formazione 4.0*

*Sono possibili personalizzazioni e definizioni particolari laddove ci siano esigenze dettagliate.*



# GLI INTRAMONTABILI

Categoria rev.	DESCRIZIONE
Apprendistato	Professional Training on the job: apprendere lavorando (Apprendistato)
Apprendistato	Cross-Training on the job: apprendere lavorando (Apprendistato interfunzionale)
Comunicazione	Comunicazione empatica ed efficace: come si creano relazioni produttive?
Comunicazione	Public speaking: come si parla in pubblico? Come si parla in video? Come si parla sul palco?
Comunicazione	Storytelling e copywriting
Comunicazione	L'arte di comunicare: tecniche, metodologie, strumenti, nuove sperimentazioni
Comunicazione	La ricerca attiva del lavoro: quali sono gli strumenti standard? Quali i nuovi strumenti? Come si scrive il CV? Come si prepara un colloquio di lavoro?
Comunicazione	Arte della persuasione per leader efficaci

# GLI INTRAMONTABILI

Categoria rev.	DESCRIZIONE
Data Analysis	Big data - Market analysis - Knowledge Building: come conoscere le regole del tuo mercato e come acquisire informazioni sui Clienti ?
Data Analysis	Big data - Cost & process monitoring: come si controllano i consumi e i processi in azienda?
Digital transformation	E-commerce: come creare e sviluppare il tuo e-commerce per prodotti e servizi
Digital transformation	Sito internet: come gestire efficacemente il tuo sito aziendale
Digital transformation	Social media management: Come gestire i Social Network per lo sviluppo del tuo Business
Digital transformation	Web, App & Social media marketing per lo sviluppo del tuo Business
Digital transformation	Human_Machine Interface: come l'uomo si interfaccia con le macchine
Digital transformation	Il futuro del training aziendale: e-learning on demand

# GLI INTRAMONTABILI

Categoria rev.	DESCRIZIONE
Informatica	Office per tutti
Informatica	Sviluppo web
Informatica	Strumenti Windows
Informatica	2D Sketching
Informatica	Sviluppo applicativi interfaccia
Lingue	Cinese base
Lingue	Cinese madrelingua
Lingue	Francese
Lingue	Francese Madrelingua
Lingue	Inglese base
Lingue	Inglese madrelingua
Lingue	Tedesco base
Lingue	Tedesco madrelingua



# GLI INTRAMONTABILI

Categoria rev.	DESCRIZIONE
Management	High performers: Come si attraggono e mantengono i talenti in azienda?
Management	Forming-Discussing-Norming- Performing: la creazione e la gestione del Team di lavoro
Management	High performers & Low performers: come si gestiscono le risorse umane in azienda? Come si gestiscono le persone difficili?
Management	Project management & execution: come si gestisce un progetto di profitto? Metodologie applicate
Management	Services management: come si gestisce la fornitura dei servizi alle aziende ?
Management	Forecast & Actual Budget: Prevedere e consolidare costi e margini dei progetti
Management	ROI - Return of Investments - Ritorno degli Investimenti
Management	Audit process: come eseguire il controllo di gestione
Management	Basic Corporate finance
Management	Benefit e compensation per Human Resources
Management	Time management: quali sono gli strumenti per la gestione efficace del tempo in azienda?
Management	Total Quality Management: la gestione della qualità

# GLI INTRAMONTABILI

Categoria rev.	DESCRIZIONE
Management	Lead time & Time to market: come ridurre i tempi di consegna di beni e servizi
Marketing	Principi di marketing per tutti !
Marketing	Sales management: conosci le migliori tecniche di vendita?
Marketing	Visual merchandising: come si propone la merce al Cliente?
Processi Aziendali	Process engineering

# Contatti

*Che la Forza sia con Noi!*



[www.theskywalker.eu](http://www.theskywalker.eu)



[silvia.bernardini@theskywalker.eu](mailto:silvia.bernardini@theskywalker.eu)  
[bep@theskywalker.eu](mailto:bep@theskywalker.eu)



Mob. +39 347 9148368  
Mob. +39 340 558 3525