



SKY WALKER SRL

Changing Perspectives

Rinnovamento Aziendale: verso il Cambiamento
2022-2023

Erano nel posto sbagliato, al momento sbagliato e diventarono eroi

Leggere il nostro catalogo

La Forza sarà con Te, sempre!

Il presente catalogo contiene i pacchetti formativi idonei per il rinnovamento aziendale strategico e operativo

Le attività descritte possono essere realizzate in moduli base, avanzati o OneShot Personalizzabili

Grazie alla certificazione di qualità tutti i nostri corsi possono essere riconosciuti/rimborsati dai maggiori fondi interprofessionali paritetici.

I percorsi legati alla digitalizzazione sono ugualmente certificabili per il credito d'imposta per formazione 4.0

Sono possibili personalizzazioni e definizioni particolari laddove ci siano esigenze dettagliate.



Rinnovamento Aziendale

Categoria rev.	DESCRIZIONE
After market	After market: Customer care, Customer satisfaction, Customer delight & Customer Loyalty. La gestione del Cliente nell'After market
Comunicazione	Storytelling: come generare passione per il tuo prodotto o il tuo servizio attraverso le parole?
Comunicazione	Gestire la formazione in aula: nuove metodologie per nuove competenze
Comunicazione	Train the Trainer: come si sviluppa la didattica di nuove competenze?
Data Analysis	Big Data: KPIs - Key Performance Indicators; MBO - Management by Objectives; OKR - Objectives & Key Results: Metodologie per definire e gestire le prestazioni aziendali e scelte strategiche per il business
Data Analysis	Big Data & Business development: come far crescere il business in modo innovativo ?
Digital transformation	Service Integration: integrazione digitale nei processi
Digital transformation	Service providing: hosting, data center, protocolli



Rinnovamento Aziendale

Categoria rev.	DESCRIZIONE
Informatica	Programmi di grafica del futuro
Informatica	3D Modeling
Innovation: NEW!	Supporto alla certificazione: Che cos'è lo Standard ISO 56002 per gestire l'innovazione e perché serve a tutte le aziende. Come approcciare l'innovazione con il commitment del top management.
Innovation	Process & Product Innovation
Management	Gestire il team di lavoro in modo innovativo: quali sono i risultati del vero Team building ?
Management	Stili efficaci di Leadership: Leader, capo o Innovatore?
Management	Soft skills: Competenze - Capacità - Abilità del futuro
Management	Talent management - assessment, upskilling e reskilling: la valutazione e lo sviluppo del potenziale umano

Rinnovamento Aziendale

Categoria rev.	DESCRIZIONE
Marketing	Marketing mix & innovative digital strategies
Marketing	Brand identity: come creare il Brand aziendale "WOW"
Marketing	Naming: come creare il nome giusto per prodotti ed aziende
Marketing	Strumenti digitali per sviluppare il business
Processi Aziendali	Innovation Process: Stage Gate, sviluppa il tuo processo innovativo step by step
Processi Aziendali	Ottimizzazione dei processi - Metodo KAI-ZEN, PDCA - Plan Do Check Act
Strategia	Ideazione e Progettazione dei bandi di finanziamento della Comunità Europea
Strategia	Ottimizzazione della Supply Chain
Strategia	SEAP - Supplier Evaluation & Approval Process: la gestione dei fornitori
Strategia	La creatività produttiva: dall'idea al prodotto
Strategia	Change management: come gestire e guidare il cambiamento in azienda
Strategia	Business vision & mission: come creare la vision e la mission aziendale di successo

Rinnovamento Aziendale

Categoria rev.	DESCRIZIONE
Strategia	Problem Solving Cycle: il metodo operativo per risolvere i problemi in azienda
Strategia	Problem Solving & Decision making: come si risolvono i problemi operativi ? Come si prendono le decisioni?
Strategia	Brainstorming: il metodo ideato per generare nuove idee e risolvere i problemi in azienda
Strategia	Design thinking
Strategia	Vision and modeling
Strategia	Business model canvas
Strategia	Vision and modeling per business
Strategia	Agile Innovation Management
Strategia	SWOT Analysis sulla cultura organizzativa: identificare punti di forza e di miglioramento in azienda
Strategia	SLIM (strategic Lead Indicator Mapping)
Strategia	Strategic Planning

Contatti

Che la Forza sia con Noi!



www.theskywalker.eu



silvia.bernardini@theskywalker.eu
bep@theskywalker.eu



Mob. +39 347 9148368
Mob. +39 340 558 3525